



Entiende y *domina* el negocio como los fundadores de Netflix, Waze, Shazam...

McKinsey
& Company

NETFLIX

Booking.com

YouTube

Spotify

waze

Índice

→ Conoce el máster con más éxito de la historia

→ Objetivos del máster

→ Conoce a tus profesores

→ Metodología

→ Syllabus

→ Conoce al grupo thePower

x



x



Únete al máster de negocio con más éxito *de la historia*

200.000

Alumnos

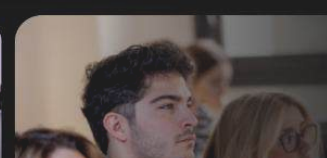
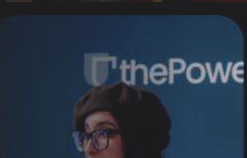
+60

Países

+10

figuras de éxito
nos apoyan

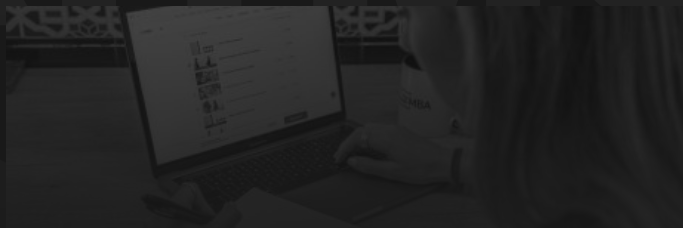
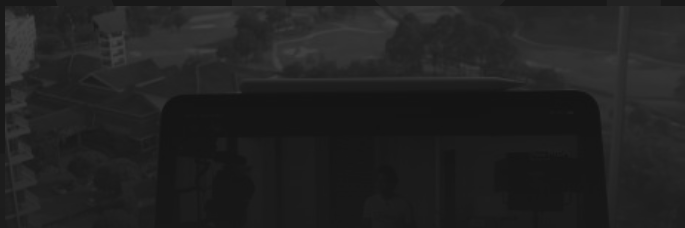
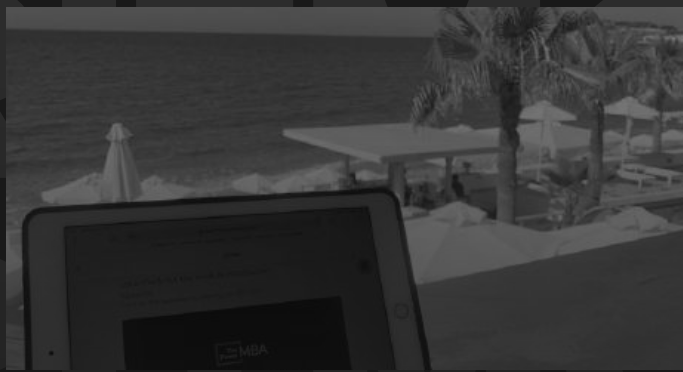
El máster de referencia en el que confían *compañías* como Iberdrola, Santander, BBVA, Deloitte, KPMG... para formar a sus mejores empleados



En ThePowerMBA vas a adquirir los conocimientos y habilidades que te convierten en un verdadero experto en negocio, **capaz de crear empresas de éxito, liderar equipos y proyectos, hablar de tú a tú con directivos, hacer escalar una empresa, crear marcas, innovar, revolucionar mercados, tomar mejores decisiones...**

Mientras sigues con tu vida

15 minutos al día, desde donde quieras



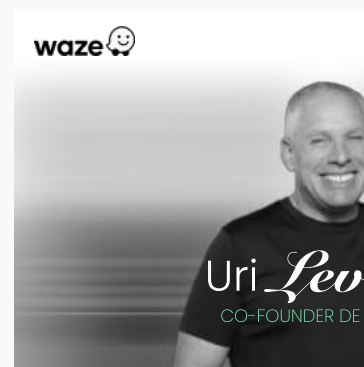
El máster que ha enamorado a los alumnos y empresas *más exigentes*

Igual podrías pensar que un máster que ha democratizado la educación con un precio muy inferior al resto, podría considerarse un low cost para alumnos poco exigentes.

Sin embargo la realidad es la contraria:

- ❑ ThePowerMBA **ha enamorado a los alumnos más exigentes:** profesionales y empresas con capacidad para entender la disrupción y unirse al éxito.
- + Dentro de los más de 140 mil alumnos de ThePowerMBA **hay presidentes de compañías, socios de consultoras, empresarios de éxito, CEOs, directivos de multinacionales,** profesionales que han estudiado anteriormente en el IESE o IE...
- × Y además, tenemos **acuerdos de colaboración desde hace años con empresas ultra exigentes como** Santander, Bankinter, BBVA, EY, KPMG, Técnicas Reunidas, Iberdrola...

Impulsado por las mayores figuras *de éxito internacionales*



El máster que han estudiado **+140.000** alumnos (abogados, ingenieros, emprendedores, empresarios, consultores) para conseguir alguno de estos 5 objetivos

Objetivo 1

para profesionales que ya tienen conocimientos de negocio
Conviértete en un experto ultra actualizado capaz de innovar e ir por delante.

- ✓ Modelos de negocio basados en Inteligencia Artificial
- ✓ Platform Business Models
- ✓ Motores de crecimiento
- ✓ Marketing Digital
- ✓ Business Model Innovation
- ✓ Business Model Canvas
- ✓ Lean & Agile
- ✓ OKR
- ✓ Entiendes las claves detrás de los casos de éxito más innovadores

Objetivo 2

para técnicos que no tienen conocimientos de negocio
Entiende el negocio 360 ° como si hubieras estudiado un MBA de primer nivel

- ✓ Estrategias corporativas
- ✓ Estrategia de negocio
- ✓ Marketing
- ✓ Marketing Digital
- ✓ Business Models
- ✓ Management y liderazgo
- ✓ Finanzas

Objetivo 3

para profesionales que quieren emprender
Aprende a crear empresas de éxito

- ✓ Elige el tipo de emprendimiento / modelo de negocio
- ✓ Adquiere la capacidad para evaluar el atractivo de ideas y proyectos
- ✓ Valida tu producto o servicio antes de invertir tiempo y dinero
- ✓ Aprende a crear propuestas de valor ganadoras
- ✓ Aprende a buscar la diferenciación en mercados saturados
- ✓ Aprende a dirigirte a inversores y levantar dinero
- ✓ Aprende a crear equipos de éxito
- ✓ NO cometas los errores que comete todo el mundo

Objetivo 4

para empresarios y directivos que dirigen empresas
Dale una vuelta a tu empresa, innova, crece.

Diagnóstico

- ✓ ¿Existe alguna evolución en el modelo que me pudiera ayudar a crecer?
- ✓ ¿Puedo dirigirme a nuevos segmentos?
- ✓ ¿Puedo segmentar más en un nicho?
- ✓ ¿Buscar océanos azules?
- ✓ ¿Mejorar la propuesta de valor?
- ✓ ¿He explorado todas las palancas de crecimiento?
- ✓ ¿Soy capaz de comunicarla bien?
- ✓ ¿Puedo crecer en canales digitales?
- ✓ ¿Puedo generar una marca que me ayude a vender más?
- ✓ ¿Tengo la estructura organizativa adecuada?
- ✓ ¿Tengo la cultura adecuada?

Objetivos

- ✓ Incremento de la facturación
- ✓ Ganar cuota respecto a competidores
- ✓ Mejorar márgenes y escalabilidad
- ✓ Incremento valoración de la compañía
- ✓ Mayor potencial de crecimiento
- ✓ Nuevas ventajas competitivas
- ✓ Nuevas barreras de entrada
- ✓ Marca más potente que te permite diferenciarte y ser más rentable
- ✓ Mejora de la recurrencia

Objetivo 5

para profesionales que quieren llegar a posiciones de manager
Aprende a liderar, gestionar equipos y proyectos.

- ✓ Aplica la metodología lean para crear equipos innovadores y eficientes
- ✓ Aplica la filosofía detrás de agile para crear equipos ágiles
- ✓ Toma mejores decisiones de negocio que inspiren a tus equipos
- ✓ Aprende a crear una cultura adecuada alineada con los objetivos de tu empresa
- ✓ Aprende a crear estructuras organizativas adecuadas
- ✓ Desarrolla la capacidad de identificar a los profesionales eficientes y eficaces del resto

Aprende de los profesionales *más top*



Metodología

El máster que se *adapta a ti*



¿Qué voy a aprender? | *Syllabus*

Módulo 1: Innovación en los modelos de negocio

- > Análisis de un modelo de negocio
- > Motores de crecimiento
- > El Poder de las Plataformas
- > Segmentación y targeting
- > Propuestas de valor
- > La estrategia del Océano Azul

Módulo 2: AI Business (Especialización)

- > IA fundamentals
- > Business actions

Módulo 3: Probando modelos de negocio y lean startup

- > El método Lean Startup
- > Probando modelos de negocio

Módulo 4: Business and marketing strategies

- > Análisis de un sector
- > Estrategias competitivas
- > Estrategias de crecimiento
- > Branding
- > Blitzscaling

Módulo 5: Power Selling

- > Power Selling

Módulo 6: Emprendimiento

- > Reflexiones y consejos que lo cambian todo
- > Los cimientos del éxito
- > Cómo funciona la financiación en las startups
- > Cómo vender tu proyecto a los inversores
- > Quién es quién

Módulo 7: Leadership

- > Liderarse a uno mismo
- > Liderando equipos y organizaciones
- > Gestión del Capital Humano
- > Liderazgo, cultura y organización

Módulo 8: Contabilidad y finanzas

- > Contabilidad
- > Análisis de Estados Financieros
- > Valoración de Inversiones y Empresas

Módulo 9: Repaso final

- > Repaso final

El grupo educativo *más innovador* del mundo

- @ **+200.000** alumnos
- 👤 **+400.000** seguidores en RRSS
- 📁 **+600** empresas han confiado en nosotros
- 💬 **+500** profesionales
- ★ **4,7/5** en Trustpilot
- ⚡ **Nº1** Start-ups españolas según LinkedIn

Farmacia
 **BePharma**
Institute

Negocio

 **The Power MBA**

EXECUTIVE

Oposiciones

 **Patrio**

 **Supera.**

 **Inspira**

Tech / IA

hack(io)

Power 

*Formación
Profesional*

PROMETEO

 **EDENTIA**

 **Sanipro**



The
Power

MBA

The
Power

MBA